

Bonn, den [Datum]

Referenzschreiben – Vertriebsentwicklung und Management-Coaching

Der Hardthöhenkurier ist seit 1984 ein führendes Fachmagazin für Soldaten und Wehrtechnik und ein wichtiges Bindeglied zwischen Bundeswehr, Politik, wehrtechnischer Industrie und Wirtschaft. Er erscheint heute im Mittler Report Verlag; zuvor wurde er über viele Jahre von Herrn Klaus Karteusch (K&K Medienverlag-Hardthöhe GmbH) herausgegeben.

Über mehrere Jahre haben Gregor Gerlitzki (GGMC) und die myConsult Defense GmbH in enger Abstimmung unser Haus in der vertrieblichen und organisatorischen Weiterentwicklung begleitet. Die Zusammenarbeit umfasste den Aufbau und das kontinuierliche Coaching des Sales-Teams, die aktive Begleitung und Mitgestaltung von Akquiseprozessen im Verteidigungs- und Sicherheitssektor sowie das Coaching des Management-Teams bis hin zur Geschäftsführung und dem damaligen Eigentümer, Herrn Klaus Karteusch. Teile dieser Begleitung werden bis heute fortgeführt.

Durch diese Zusammenarbeit hat unser Haus deutlich an vertrieblicher Schlagkraft gewonnen: Wir haben effektiver und aktiver agiert, unsere Akquise professionalisiert und Strukturen aufgebaut, die uns nachhaltiges Wachstum im militärischen Umfeld ermöglicht haben.

Wir danken den Herren Gerlitzki und Diers für die vertrauensvolle, wirksame und stets an unseren Zielen orientierte Zusammenarbeit und empfehlen GGMC und myConsult Defense GmbH uneingeschränkt weiter – insbesondere Unternehmen, die ihre Marktbearbeitung im Verteidigungs- und Sicherheitssektor strukturiert ausbauen wollen.

Mit freundlichen Grüßen

**Peter Tamm**

Geschäftsführer, Mittler Report Verlag GmbH